

ЭЗС «Чистая Энергия»

Проект по созданию сети станций сверхбыстрой зарядки для электромобилей в Кемеровской области и дальнейшим масштабированием по России

Данный инвестиционный проспект представляется на рассмотрение на конфиденциальной основе исключительно для принятия решения по финансированию настоящего проекта и не может быть использован для копирования или каких-либо иных целей, а также передаваться третьим лицам. Принимая на рассмотрение настоящий бизнес-план, получатель берет на себя ответственность и гарантирует сохранность конфиденциальных данных проекта.

Все данные, оценки, планы, предложения и выводы, приведенные по данному проекту, касающиеся ее потенциальной прибыльности, объемов реализации, расходов, нормы прибыли и ее будущего уровня, основываются на согласованных мнениях всего коллектива участников разработки проекта.

Настоящий документ содержит конфиденциальную информацию, являющуюся собственностью ООО «Запчасти Сибири». Он предназначен только для лиц, получивших его с согласия владельца информации. Копировать или разглашать содержащуюся в инвестиционном проспекте информацию без письменного согласия владельца запрещается.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ПЛАН РАЗВИТИЯ

- 1.1 ЭЗС «ЧИСТАЯ ЭНЕРГИЯ» - введение
- 1.2 Текущее Состояние
- 1.3 Подход компании
- 1.4 План развития
- 1.5 Цели и видение

2. МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН

- 2.1 Анализ рынка
 - 2.1.1 Анализ конкурентов
- 2.2 Уникальная ценность
- 2.3 Маркетинговая стратегия

3. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

- 3.1 Блок экономики
- 3.2 Инвестиционное предложение
- 3.3 Необходимое финансирование
- 3.4 Перспективы окупаемости
- 3.5 Принципы бухгалтерского учета и финансового контроля
- 3.6 Дивидендная политика

4. РИСКИ

5. КОМАНДА

- 5.1 Учредители
- 5.2 Экспертный совет
- 5.3 Команда

6. ПРАВОВАЯ ИНФОРМАЦИЯ

7. ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. ПЛАН РАЗВИТИЯ

1.1 ЭЗС «Чистая Энергия» - введение

Раньше электромобили были мечтой и экспериментальными образцами. Теперь их можно встретить на улицах многих городов мира. С каждым днем их становится все больше. Лидеры мирового автопрома осознали, что будущее — за электрическими двигателями. Данный проект предполагает развитие сети электромобильных зарядных станций «Чистая Энергия». Станции предназначены для электромобилей, на первоначальном этапе сеть будет состоять из 10 зарядных станций.

“Решение о создании проекта пришло, когда мы нашли производителя отечественных зарядных станций для электромобилей. Мы осознали, что поштучная продажа медленных зарядных станций – это совершенно не то, что необходимо обществу в данный момент, и более того, это никак не решит проблему зарядки электромобилей и не способствует продвижению электромобильного транспорта в России. Необходимо строить сеть. Таким образом, цель ЭЗС «Чистая энергия» - создать сеть быстрых зарядных станций, где все электрические автомобили могут зарядиться с 100% возобновляемых источников энергии. Что позволит водителям экологически чистых транспортных средств свободно передвигаться на значительные расстояния и продолжить осуществлять их главную цель приобретения данного автотранспорта - не загрязнять окружающую среду.

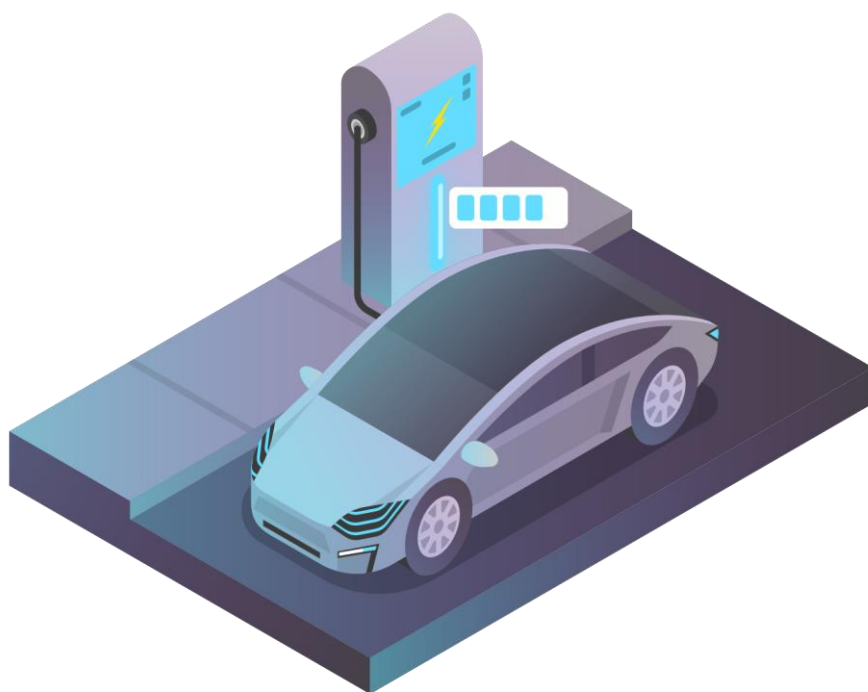
Мы хотели создать что-то более масштабное, современное и полезное не только для нас, но и для общества. В данный момент у нас есть все необходимые знания для создания уникального для России проекта «Чистая энергия».”

**Основатели проекта
Михаил Камкин и Виталий Марков**

1.2 Текущее Состояние

Изучив рынок более детально, мы разобрались как работает Европейская сеть зарядных станций «Fastned» и Американская «Voita» и кто является поставщиком оборудования. Мы собрали команду из профессионалов с опытом обслуживания существующих сетей.

Помимо этого, на текущий момент команда проекта провела глубокое исследование рынка уже существующих сетей зарядных станций для электромобилей. Сейчас заключено соглашение с государственным учреждением Кемеровской области "Агентство по поощрению и защите инвестиций", которое предусматривает содействие в выделении земель по Кемеровской области, снижение различных экономических барьеров на региональном и городском уровнях для создания сети электро мобильных зарядных станций. Готовится проектная документация для строительства станций. А также разработан бизнес-план и выбраны поставщики оборудования для создания электрозаправочных станций.



1.3 Подход компании

Мы работаем одновременно в нескольких направлениях – создаем свою целевую аудиторию из просто интересующихся, будущих владельцев и возможных пользователей электромобильного транспорта посредством кросс-маркетинговых инструментов. Благодаря данному инструменту, автодилеры реализуют электромобили, с условием последующей бесплатной зарядки данного авто. Благодаря такой коллаборации с автодилерами выгода очевидна. Автодилеры реализуют новые электромобили, а сеть получает будущих лояльно настроенных клиентов.

Бизнес-модель ЭЗС «Чистая энергия» очень похожа на обычную АЗС: это продажа энергии в кВт/ч, для водителей электромобилей. Пользователи могут выбрать, платить за кВт/ч или выбрать тарифный план с фиксированной абонентской платой и более низкой ценой за кВт/ч.

Команда проекта, изучив зарубежный опыт и получив необходимую информацию от профессионалов, поставляющих и обслуживающих оборудование на уже реально работающих зарядных станциях, с уверенностью заявляет, что знают, как строить и эксплуатировать электро-мобильные зарядные станции, получать реальный доход и инвестировать в будущее.





1.4 План развития

№	цели	2020	2021	2022	2023
1	Этап 1				
1.1	Подбор подходящего места для строительства станции и оформление всех необходимых документов на земельный участок				
1.2	Оформление всех необходимых документов на земельный участок				
1.3	Разработка проектно-сметной документации будущей станции				
1.4	Оформление всех необходимых документов на земельный участок				
1.5	Получение разрешения Ростехнадзора				
1.6	Заключение договоров с поставщиком электроэнергии на подключение резервной мощности станции				
1.7	Приобретение необходимого оборудования и поиск персонала				
	Подбор персонала				
1.8	Подготовка строительной площадки и строительство станции				
1.9	Ввод в эксплуатацию всей системы				
2	Этап 2				
2.1	Открытие первых станций				
2.2	Обслуживание клиентов				
2.3	Систематизация производственных процессов				
2.4	Получение первого дохода				
2.5	Создание бренда				
3	Этап 3				
3.1	Пересчет				

1.5 Цели и видение

Создание федеральной сети ЭЗС - реализация проекта электростанций и создание комфортных условий для потребителей - владельцев электромобилей.

Для реализации проекта необходимо получить разрешение на аренду земли, разработать проектную документацию, получить разрешение Ростехнадзора, заключить договор электроснабжения с сетевой организацией для резервного подключения, а также закупить дорогостоящее оборудование и построить сами станции.

Одним из последних этапов данного проекта будет являться масштабирование сети. Именно опыт, полученный на 1 и 2 этапах создания проекта, позволит ЭЗС «Чистая энергия» расширяться по всей России. Расширение количество станций будет генерировать дополнительные преимущества. Следует отметить, что процессы могут различаться в зависимости от региона. ЭЗС «Чистая энергия» будет обладать дополнительными навыками и получать дополнительный опыт в процессе развертывания.

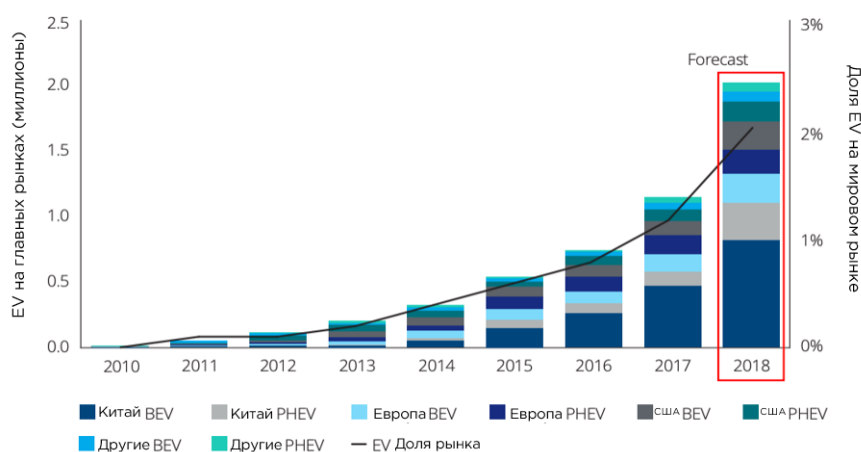
По проекту планируется создание 10 электромобильных зарядных станций вдоль трасс Кемеровской области: Кемерово, Новокузнецк, Шерегеш, Междуреченск, Прокопьевск, Киселевск, Ленинск-Кузнецкий, Юрга, Белово, Анжеро-Судженск. Так как общая идея проекта - экологически чистый бизнес, поэтому на зарядных станциях будет установлены навесы из дерева. На каждой зарядной станции планируется установить по 2 зарядных колонки с автоматической системой оплаты. Для выработки дешевой электроэнергии будет установлена энерго-накопительная система для выработки электроэнергии от энергии солнца. А также будет организовано подключение к обычным электросетям.

2. МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН

2.1 Анализ рынка

С каждым днем увеличивается выпуск электромобилей, и практически каждая известная компания работает над созданием своего прототипа электромобиля. Еще в 2014 году представители семейства Рокфеллеров, заработавших огромное состояние на нефти, решили продать все свои активы, и вложить средства в экологически чистую энергию. Все крупные автоконцерны запускают разработку электрических моделей. Целые страны заявляют о переходе на электромобили — Германия, Франция, Англия, Голландия, Норвегия, Китай, Индия — заявляют о своих намерениях к 2025-2040 гг. полностью отказаться от двигателей, работающих на углеводородах. Автопроизводители Европы инвестируют в электромобили более \$44 млрд.

С момента выхода в 2010 году на рынки электромобиля Tesla Roadster, который неофициально является первым успешным серийным электромобилем и до сегодняшнего дня в мире уже продано более полутора миллионов подключаемых электромобилей и активно стремится к отметке в 2 миллиона проданных экземпляров. При этом, 2 миллиона это всего лишь 0,2% от всего мирового парка автомобилей работающих на традиционном топливе. По исследованиям, проведенным МЭА и аналитического агентства EV-volumes, занимающегося исключительно сбором статистики касающейся электромобилей, в 2016 году было продано на 42% процента больше электромобилей чем в 2015 году



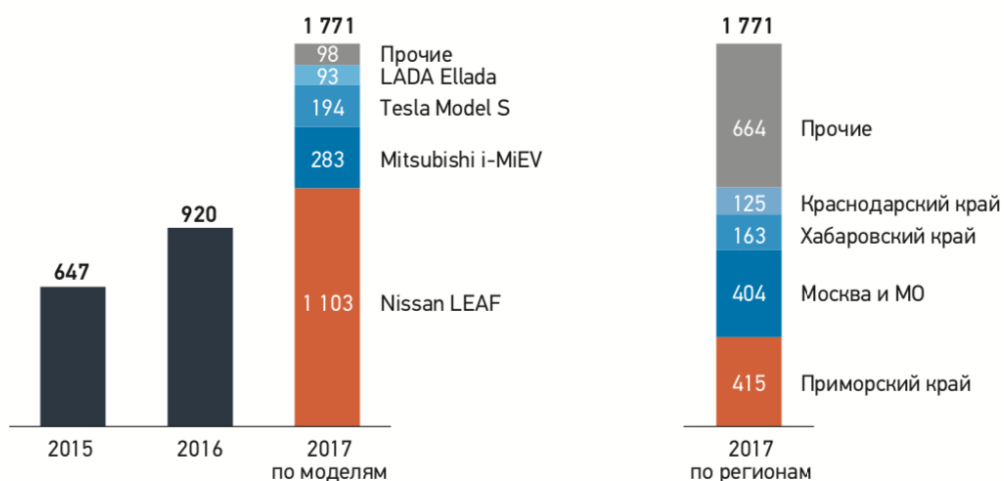
Общий объем продаж электромобильного транспорта на конец 2016 года составил 774 тыс. единиц, общая доля от всех проданных транспортных средств 0,86%.

Российский рынок

Российская индустрия электромобилей стабильно развивается благодаря постоянно растущему спросу на электромобили среди местного населения и нынешним усилиям государства по популяризации их использования в стране, согласно недавним заявлениям некоторых ведущих местных экспертов в области автомобильной промышленности и высокопоставленных чиновники Министерства промышленности и торговли России.

В прошлом году разработка электромобилей была объявлена одной из приоритетных для государства в области отечественного автомобилестроения на ближайшие несколько лет, что подтвердил министр энергетики России. По словам Новака, доля электромобилей в общей структуре автомобильного парка в России к 2025 году должна составить 8-10%, до 200 000.

Продажа электромобилей в 2017 увеличилась на 28,4% и достигла 1771 единиц, в 2018 году на 92,5% и достигла 2530 единиц.



ЭЛЕКТРОМОБИЛИ ПОПАЛИ НА РОССИЙСКИЕ ДОРОГИ

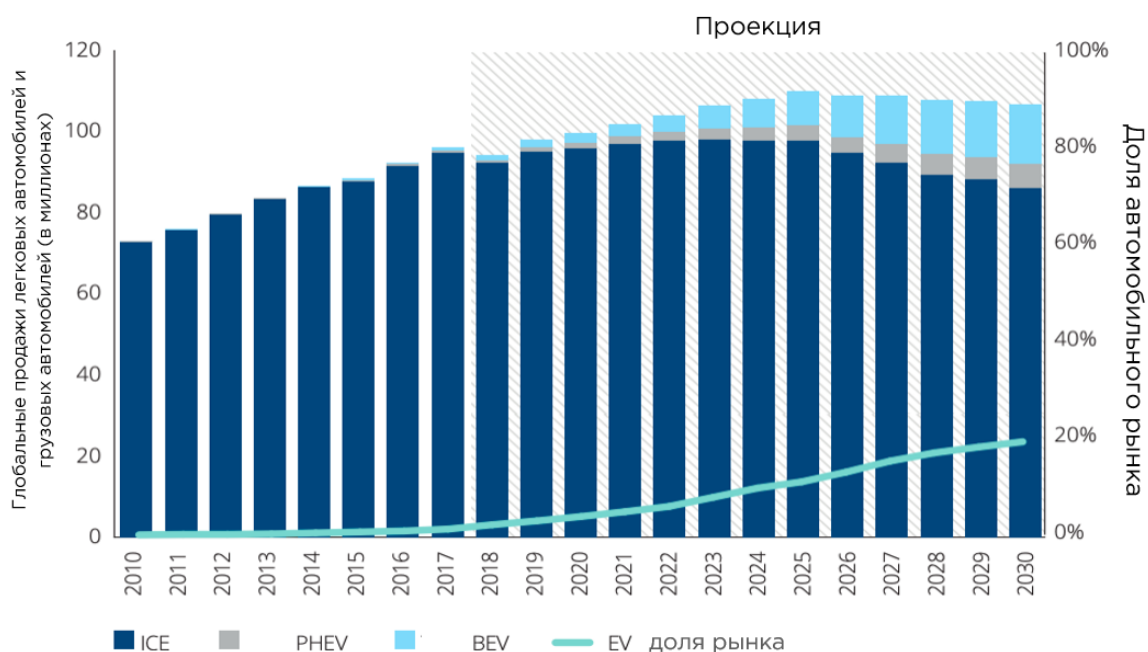


Критически важным условием для развития и распространения электротранспорта по-прежнему остается отсутствие зарядной инфраструктуры, хотя, современные экономико-политические условия, а именно постоянный рост цены за бензин, и общий курс на импортозамещение благоволят развитию сетей электрозаправочных станций в России. Возможно, первое время зарядные станции и не принесут баснословных прибылей, так как электромобилей на улицах еще не так много, но то что они очень скоро вытеснят дизельные машины, не вызывает сомнения. На данный момент на территории кемеровской области филиал ПАО «МРСК Сибири» (входит в группу компаний ПАО «Россети») – «Кузбассэнерго – РЭС» запустили сеть зарядных станций. Но это лишь несколько станций, и рынок открыт для новых игроков.

Перспективы рынка

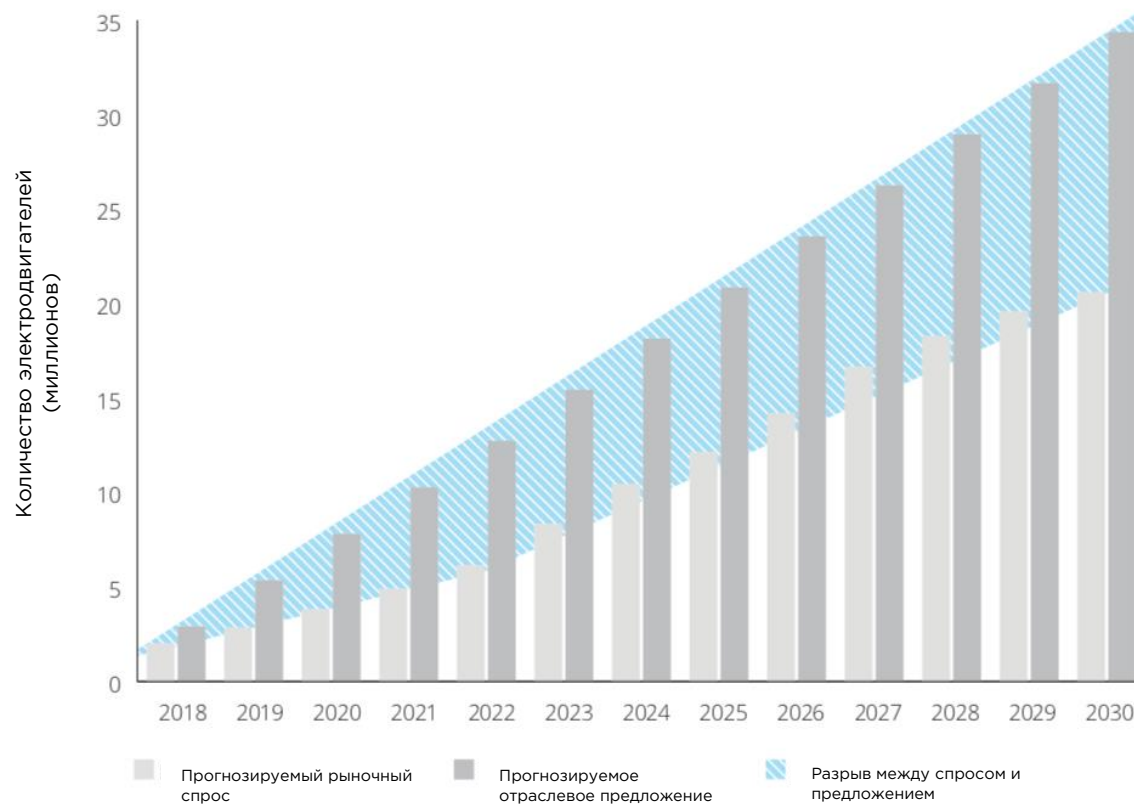
Ожидается, что продажи электро автомобилей продолжат стремительно расти: согласно последнему прогнозу Deloitte, продажи EV изменятся с 2 миллионов единиц в 2018 году до 4 миллионов в 2020 году, 12 миллионов в 2025 году, а затем вырастут до 21 миллиона в 2030 году, поскольку стоимость производства батарей значительно снизится. BEVs уже начинают опережать продажи PHEV по всему миру, и ожидается, что эта тенденция будет ускоряться с течением времени. В 2030 году на долю BEV, вероятно, будет приходиться около 70% от общего числа BEV. По мере роста продаж EV проникновение автомобилей ICE начнет снижаться, а продажи начнут падать с 2024 года (см. Рисунок 2).

Перспективы ежегодных глобальных продаж легковых автомобилей и легких грузовых автомобилей



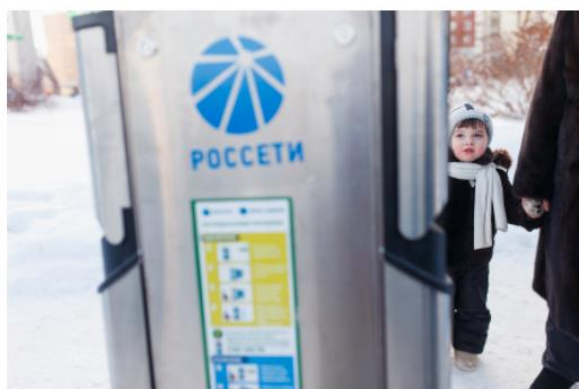
Поскольку большинство производители авто-оборудования планируют значительное увеличение уровня производства электрически двигателей в течение следующего десятилетия, точное число потенциальных производителей остается неустойчивым. Исходя из нашего анализа, общая мощность отрасли, примерно на 14 миллионов единиц превышает прогнозируемый потребительский спрос на электродвигатели в 2030 году, как показано на рисунке 2. Учитывая, что сегодняшние прогнозы тесно связаны с инвестициями, их неверное толкование может иметь серьезные последствия для отрасли. Основываясь на этих цифрах, не исключено, что некоторые действующие производители выйдут из бизнеса после 2030 года, в то время как весьма вероятно, что не все стартапы занятые производством электродвигателей выживут.

Электромобили: рыночный спрос против отраслевого предложения



2.1.1 Наши конкуренты

Сейчас на территории всей Кемеровской области 27 зарядных станций. До конца года смонтируют еще шесть. Занимается всем этим Филиал ПАО «МРСК Сибири» (входит в группу компаний ПАО «Россети») – «Кузбассэнерго – РЭС» активно развивает в Кемеровской области электро-зарядную инфраструктуру. Публичное акционерное общество «Российские сети» (ПАО «Россети») – оператор энергетических сетей в России – является одной из крупнейших электросетевых компаний в мире. Имущественный комплекс ПАО «Россети» включает 35 дочерних и зависимых обществ, в том числе 15 межрегиональных, и магистральную сетевую компанию. Контролирующим акционером является государство в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом РФ, владеющее 88,04 % долей в уставном капитале.



Если учесть тот факт, что установленные зарядные станции ПАО «МРСК Сибири» относятся к пунктам медленной зарядки, эффективная мощность которой составляет около 2 автомобилей в день, против 48 автомобилей у быстрой. Можно смело утверждать – что конкуренции нет.

2.2 Уникальная ценность

В планах команды стоит партнерство с крупнейшими производителями электромобилей — это будет основным рычагом роста и уникальностью бренда ЭЗС «Чистая энергия». Владелец нового электромобиля в течение трех лет сможет беззаботно заряжать свой электромобиль и перемещаться на дальние расстояния (в пределах сети), не переживая о том, сможет ли он зарядить свой новый электромобиль и сколько это ему будет стоить. И даже по истечению трех лет пользования сетью, подзарядка электромобиля не сильно ударит по карману владельца, так как это в разы дешевле пользования авто с топливным ДВС.

Сеть быстрой зарядки ЭЗС «Чистая энергия» сможет быстро наращивать потенциал. Обратите внимание, что одно быстрое зарядное устройство 50кВт имеет эффективную мощность около 48 автомобилей в день, в то время как медленная зарядка в любом общественном месте имеет эффективную мощность около 2 автомобилей в день. Преимущество ЭЗС «Чистая энергия» в том, что для зарядки электрокара потребуется всего около 15 минут и можно будет продолжить движение. На данный момент на территории РФ такие услуги никто не предлагает.

2.3 Маркетинговая стратегия

- Таргетированная реклама, SEO, выстраивание воронок продаж;
- Размещение информации и поиск целевой аудитории на информационных ресурсах evzona.com и ezs.su и в социальных сетях - Facebook, Instagram, V Kontakte;
- Привлечение крупных брендов и сотрудничество в создании рекламных кампаний, взаимное продвижение и пиар. Предоставления бесплатной зарядки на протяжении 3х лет с момента покупки автомобиля;
- В рамках проекта на каждой станции ЭЗС «Чистая Энергия» будет установлен светодиодный HD экран, который будет заметен с большого расстояния для проезжающих мимо водителей, которые возможно уже обладают или задумывались о покупке электромобиля.

3. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

3.1 Инвестиционное предложение

Для создания сети ЭЗС «Чистая Энергия» из 10 станций на территории Кемеровской области руководству проекта требуется финансирование в размере \$4 300 000. Заинтересованной стороне, готовой профинансировать проект на ранней стадии предлагается общая доля до 30% без участия в совете директоров, возврат вложенных средств +25% от вложенных средств (единоразово).

3.2 Необходимое финансирование

- 1) Оборудование (зарядные колонки, электрические накопители, солнечные панели, модульная конструкция с навесом, светодиодный видеозэкран, система видеонаблюдения) – \$4.171M
- 2) Строительно-монтажные работы – \$0.086M
- 3) Прочие затраты – \$0.043M

ВСЕГО: \$4 300 000

3.3 Финансовые перспективы

В данной таблице обозначены показатели финансово экономической эффективности проекта ЭЗС «Чистая Энергия». Окупаемость данного проекта заложена на долгосрочный период. ЭЗС «Чистая энергия» в течение первых лет своей деятельности, будет показывать отрицательные результаты. Первое время доходы будут формироваться только за счет продажи электроэнергии. На данном этапе доходы будут очень ограничены из-за ограниченного числа электромобилей.

Values of indicators of financial and economic efficiency of individual entrepreneurs	
NPV (чистая приведенная стоимость), тыс. руб.	423 028.984
PP (период окупаемости), лет	4,7
IRR (внутренняя норма доходности)	16%
План создания постоянных рабочих мест, человек	10
Объем прибыли за 10 лет, тыс.руб.	787 600,11
Объем налоговых отчислений, тыс. руб.	338 325,751

3.4 Перспективы окупаемости

Наименование статьи	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	Total
Начисленные обязательные платежи в бюджеты всех уровней накопленным итогом	-213,98	-353,92	285,80	854,11	1 515,86	2 271,05	3 119,69	4 061,77	5 116,59	6 180,20	7 348,66	0
1. Начисленные обязательные платежи в бюджеты всех уровней (без учета льгот), всего, в том числе	-213,98	-139,94	639,71	568,31	661,75	755,19	848,64	942,08	1 054,83	1 063,61	1 168,46	7 348,66
1.1 налоги и платежи в бюджет	-222,04	-177,83	594,56	523,16	616,60	710,04	803,49	896,93	1 009,68	1 018,46	1 123,31	6 896,36
1.2 налоги и платежи во внебюджетные фонды	5,63	26,44	31,50	31,50	31,50	31,50	31,50	31,50	31,50	31,50	31,50	315,56
1.3 налог на доходы физических лиц	2,44	11,46	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	136,74
1.4 единовременные затраты при оформлении земельного участка	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Начисленные обязательные платежи в части консолидированного бюджета Кемеровской области накопленным итогом	77,27	200,74	482,90	684,18	918,25	1 185,10	1 500,26	1 850,96	2 302,47	2 761,96	3 268,69	0,00
2. Начисленные обязательные платежи в части консолидированного бюджета Кемеровской области, всего, в том числе	77,27	123,48	282,15	201,28	234,07	266,86	315,15	350,70	451,51	459,49	506,72	3 268,69
2.1 налоги и платежи в бюджет	74,83	112,02	268,50	187,63	220,42	253,21	301,50	337,05	437,86	445,84	493,07	3 131,94
2.2 налоги и платежи во внебюджетные фонды	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
2.3 налог на доходы физических лиц	2,44	11,46	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	13,65	136,74
2.4 единовременные затраты при оформлении земельного участка	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

N	Наименование показателей	Освоено на 01.01.2019	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2029
1	Капиталовложения без НДС	0,00	95 000,00	127 500,00	2 500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
2	Капиталовложения без НДС накопленным итогом с начала реализации проекта	0,00	95 000,00	222 500,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00	225 000,00
3	Чистая прибыль		-6 402,46	17 584,39	58 499,93	37 026,22	51 157,95	65 289,68	79 421,40	93 553,13	124 436,04	126 800,00	140 234,67	0,00
4	Амортизация		33,33	66,67	9 176,04	41 187,50	41 187,50	41 187,50	41 187,50	41 187,50	3 040,63	66,67	33,33	0,00
5	Сумма прибыли и амортизации (сумма п.п.3 и 4)		-6 369,13	17 651,06	67 675,97	78 213,72	92 345,45	106 477,18	120 608,90	134 740,63	127 476,68	126 866,67	140 268,00	0,00
6	То же накопленным итогом с момента начала реализации проекта		-6 369,13	11 281,93	78 957,91	157 171,63	249 517,08	355 994,25	476 603,15	611 343,78	738 820,46	865 687,13	1 005 955,13	1 005 955,13
7	Чистый поток с момента начала реализации проекта (разность п.п.6 и 2)		-101 369,13	-211 218,07	-146 042,09	-67 828,37	24 517,08	130 994,25	251 603,15	386 343,78	513 820,46	640 687,13	780 955,13	780 955,13
	Покрытие (окупание) всех капиталовложений		-231 369,13	-213 718,07	-146 042,09	-67 828,37	24 517,08	130 994,25	251 603,15	386 343,78	513 820,46	640 687,13	780 955,13	780 955,13

3.5 Принципы бухгалтерского учета и финансового контроля

Следующая последовательность работ определяет основные принципы бухгалтерского учета компании:

- 1) Постоянный сбор информации в финансовый отдел и единую информационную систему;
- 2) Учет любых денежных и иных операций, имеющих материальное выражение;
- 3) Ежедневное составление и предоставление информации руководству для учета, планирования, контроля и управления компанией.
- 4) Если определенная информация важна для инвестора или кредитора, использующего финансовую отчетность, эта информация должна быть раскрыта в отчете или в примечаниях к отчету.
- 5) Компания будет продолжать существовать достаточно долго для выполнения своих целей и обязательств и не будет ликвидирована в обозримом будущем. Если финансовое положение компании таково, что бухгалтер считает, что компания не сможет продолжать свою деятельность, бухгалтер обязан раскрыть эту оценку.
- 6) Использовать метод начисления в бухгалтерском учете. Принцип соответствия требует, чтобы расходы были сопоставлены с доходами.
- 7) По методу начисления (в отличие от кассового метода учета) доходы признаются сразу после продажи товара или оказания услуги, независимо от того, когда фактически получены денежные средства.
- 8) Если возникает ситуация, когда существуют две приемлемые альтернативы для представления отчетности по статье, консерватизм побуждает бухгалтера выбрать альтернативу, которая приведет к уменьшению чистого дохода и/или суммы активов. Консерватизм помогает бухгалтеру "разорвать галстук". Это не обязывает бухгалтеров быть консервативными. Бухгалтеры должны быть беспристрастными и объективными.

3.6 Дивидендная политика

Совет директоров вправе рекомендовать размер дивидендов общему собранию акционеров. Однако утвердить количество дивидендов может только общее собрание акционеров.

Дивиденды распределяются после выхода компании на самоокупаемость. Дивидендная политика компании позволяет быстрее удовлетворять потребности развития компании и повышать рыночную стоимость акций благодаря чистой прибыли компании в период выхода на самоокупаемость.

И так, распределение дивидендов будет следующим, каждый квартал, начиная с 16 квартала компания ЭЗС «Чистая Энергия» планирует распределять до 100% прибыли в соответствии с долями акционеров компании.

Окончательное распределение дивидендов между акционерами общества обсуждается и утверждается на собрании.

4. РИСКИ

Выбранная сфера бизнеса относится к плохо освоенной области предпринимательства. Поэтому основная задача – в порядке приоритета продумать возможные меры, направленные либо на снижение вероятности рисков, либо на уменьшение степени критичности. Можно выделить следующие риски:

1. Отказ в предоставлении аренды земельного участка

Решение: заключение договора аренды на несколько лет вперед с последующим продлением срока, концентрируем внимание на вопросе ответственности за невыполнение условий договора. В дальнейшем будет рассмотрен вопрос о выкупе земельных участков.

2. Нарушения в работе оборудования

Решение: при небольшой поломке или сбое, устраняется подрядчиком или специалистом, находящимся в штате и прошедший обучение у подрядчика. В случае невозможности наладки фирма подрядчик произведет замену неисправного оборудования.

3. Появление дополнительных конкурентов

Решение: в этом случае планируется усилить рекламу услуги, заострив внимание потребителей на качестве сервиса обслуживания.

4. Сбой в поставке электроэнергии

Решение: в первую очередь при оказании услуг используется электроэнергия, выработанная световыми батареями, электроэнергия от сети используется как запасная.

5. Пожар, хищение

Решение: на этот случай планируется страхование всего имеющегося дорогостоящего оборудования в страховой фирме.

6. Изменение спроса

Решение: проведение дополнительных маркетинговых исследований, поиск новых долей рынка.

5. КОМАНДА

5.1 Основатели



КАМКИН МИХАИЛ ДМИТРИЕВИЧ

Работал начальником смены отдела эксплуатации, главным диспетчером производственной службы ПАО «Мечел». Начальником диспетчерской службы «ЕВРАЗ». В настоящее время руководитель проекта в АО «Полюс» Основатель ООО «Запчасти Сибири».



МАРКОВ ВИТАЛИЙ ЕВГЕНЬЕВИЧ

Работал старшим инженером на технологическом транспорте ОАО «Мечел». В настоящее время является главным диспетчером организации грузоперевозок ПАО «Мечел» и учредителем ООО «Запчасти Сибири».

5.2 Экспертный совет



АНДРЕЙ ЯРМОЛЕНКО
ООО "НПО от компании
Автономные решения"



ИВАН ЦАРЕВ
от шведско-швейцарской компании
ABB Russia. Производитель и
поставщик надёжных зарядных
станция высокой мощности для
Европейской сети «Fastned»



МАКСИМ ГАВРИШ
от компании ООО «ЭйчДи»

5.3 Команда

	Директор сети ЭЗС «Чистая Энергия»	1 чел.
	Директор по производству	1 чел.
	Оператор контролирующей бесперебойную работу сети	4 чел.
	Специалист по маркетингу	1 чел.
	Специалист по работе с клиентами	1 чел.
	Наладчик оборудования сети	2 чел.

6. ПРАВОВАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Данная презентация носит исключительно ИНФОРМАЦИОННЫЙ характер и не предназначена для рекомендации каких-либо инвестиций, обсуждаемых в данной презентации. Настоящая презентация не является предложением о продаже или предложением о покупке доли в ЭЗС «ЧИСТАЯ ЭНЕРГИЯ». Вся информация, касающаяся ЭЗС «ЧИСТАЯ ЭНЕРГИЯ» и отраслевых данных, была получена из источников, которые считаются надежными и актуальными, но точность не может быть гарантирована. Заявления в данной презентации сделаны на дату, указанную в настоящем документе (27.11.2019), и ЭЗС «ЧИСТАЯ ЭНЕРГИЯ» не несет никаких обязательств по обновлению информации в этой презентации. Прогнозы, содержащиеся в настоящем документе, являются лишь оценками будущих результатов, основанными на предположениях, сделанных во время разработки таких прогнозов. Не может быть никакой уверенности в том, что результаты, изложенные в прогнозах, будут достигнуты, и фактические результаты могут существенно отличаться от прогнозов. Кроме того, общие экономические факторы, которые не являются предсказуемыми, могут оказать существенное влияние на надежность прогнозов. Любые инвестиции в стартап-компанию типа ЭЗС «ЧИСТАЯ ЭНЕРГИЯ» подвержены различным рискам. При рассмотрении любой информации о результатах деятельности, содержащейся в этой презентации, вы должны иметь в виду, что прошлые результаты не являются гарантией будущих результатов, и не может быть никакой гарантии, что будущие инвестиции достигнут удовлетворительных результатов.

Обеспечение Конфиденциальности

Данная презентация предназначена только для авторизованных получателей и должна быть строго конфиденциальной. Данная презентация включает в себя конфиденциальную служебную и коммерческую тайну компании ЭЗС «ЧИСТАЯ ЭНЕРГИЯ» и ее аффилированных лиц. Принимая эту информацию, каждый получатель соглашается с тем, что (I) никакая часть настоящей презентации не может быть воспроизведена или распространена в любом формате без предварительного письменного согласия ЭЗС «ЧИСТАЯ ЭНЕРГИЯ», (II) он не будет копировать, воспроизводить или распространять эту презентацию, полностью или частично, любому лицу или стороне, и (III) он будет сохранять постоянную конфиденциальность всей содержащейся здесь информации, которая еще не является общедоступной.

Детали и форматы инвестиционных условий предлагаются по запросу.

7. ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Настоящий материал не представляет собой какого-либо представления о пригодности или уместности какой-либо ценной бумаги, финансового продукта или инструмента. Нет никакой гарантии, что инвестиции в любую программу или стратегию, обсуждаемые здесь, будут прибыльными или не понесут убытков. Эта информация подготовлена только для общей информации. Он не учитывает конкретные инвестиционные цели, финансовое положение и особые потребности любого конкретного лица, которое может получить этот отчет. Инвесторы должны обращаться за финансовой консультацией относительно целесообразности инвестирования в любую ценную бумагу или инвестиционную стратегию, обсуждаемую или рекомендованную в настоящем отчете, и должны понимать, что заявления относительно будущих перспектив могут не быть реализованы. Инвесторы должны учитывать, что стоимость ценных бумаг может колебаться и что цена или стоимость каждой ценной бумаги может расти или падать. Соответственно, инвесторы могут получить обратно меньше, чем первоначально инвестировали. Прошлая производительность не является руководством к будущей производительности. Индивидуальные счета клиентов могут отличаться. Инвестирование в любую ценную бумагу сопряжено с определенными рисками, которые называются недиверсифицируемым риском. Эти риски включают рыночный риск, процентный риск, инфляционный риск и риск событий. Эти риски являются дополнением к любым конкретным или диверсифицируемым рискам, связанным с конкретными стилями или стратегиями инвестирования.

КОНТАКТЫ

КАМКИН МИХАИЛ ДМИТРИЕВИЧ

+79059091310

МАРКОВ ВИТАЛИЙ ЕВГЕНЬЕВИЧ

+79069808638

info@ezs.su